



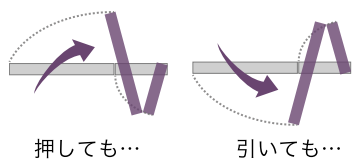
# 組合ニュース

VOL.  
240

2024年1月発行



押しても、引いても、どちら側にも折れるから  
使いやすい『両側折り戸』



- ・ダンパー機構で、閉まる  
手前からゆっくり閉まります
- ・閉まる直前でマグネットが  
効くので、ぴたっと閉まります



室内ドア用折り戸金具  
【FSD-HDC】



間仕切り



上吊りタイプ

対応扉厚 33mm、36mm  
耐荷重 30kg  
上下・左右調整



**株式会社 光**

大阪営業所：06-6746-8228

メールでのお問合せはこちら ▶▶▶

簡易内窓用  
(引き違い窓用)

**フレーム&レールキット**

3~4mm厚パネル用

※弊社アクリル板3mm厚をお使いの場合は1mm厚み調整材を  
弊社スチロール板3.4mm厚、3.5mm厚をお使いの場合は  
0.5mm厚み調整材をご使用ください。

組立手順動画は  
こちら →



**防カビ 抗菌剤入り** (両面テープ付属)

ライトオーク



ダークオーク



取り付けイメージ

プラスチック製で  
低価格を実現!

冷暖房効率アップで  
大幅節電効果!

窓の二重構造で  
結露軽減!

簡易内窓取り付けで  
**冷暖房効果大幅アップ** 窓断熱性能 **2.44倍**  
(基準化熱貫流抵抗より)



**株式会社 光**

URL <http://www.osaka-hikari.co.jp>

本 社：〒540-0005 大阪市中央区上町1丁目7番9号  
東京営業所：〒116-0013 東京都荒川区西日暮里1丁目60番12号  
福岡出張所：〒812-0016 福岡市博多区博多駅南1-8-12 博多駅南MTビル  
荒本流通センター：〒577-0024 東大阪市荒本西3丁目4番34号

PHONE 06-6764-1531(代) FAX 06-6763-0246  
PHONE 03-5811-6661(代) FAX 03-5811-6677  
PHONE 092-436-2031 FAX 092-436-2032  
PHONE 06-6783-8200(代) FAX 06-6783-8210

弊社は、全国に3社しかないANA専売店として他社にはない強みを生かしてANAと共に商品造成を行い時代に合った旅行を提供し続けております。

企業様への営業を積極的に行い地域密着型の旅行会社として定着させていきます。



ANA  
認可専売店  
旅行業第2種  
大阪府知事登録  
第542号

代表取締役 社長

**山下 和 郎**

全日空トラベルデスク  
株式会社 ナニワツーリスト

〒542-0012

大阪府中央区谷町9丁目3番7号  
中央谷町ビル10階

TEL：06-6761-1845

担当：吉田

今日と未来を、つなぐ。



**日本生命**

# 組合ニュース

2024 年 1 月発行／第 240 号

## もくじ

|                        |    |
|------------------------|----|
| 新年ごあいさつ .....          | 2  |
| 役員あいさつ .....           | 6  |
| 年賀広告 .....             | 8  |
| 組合事業報告 .....           | 10 |
| 理想のすまいと建築フェアのご案内 ..... | 13 |
| 組合員会社訪問 .....          | 14 |
| 趣味道楽 .....             | 15 |
| 購買事業のご案内 .....         | 16 |
| obsa news .....        | 17 |



### 今月の表紙

#### 「黒髪山神社にて」

旧ドリームランドに接して小高い山の上にあります。時間が止まったようなひっそりとした趣のある神社です。

すぐそばには聖武天皇の第一子のお墓もあります。歴史の道があり、ウォーキングに最適です。 (川喜金物㈱ 会長 川面 俊一氏)



(オブサ)

### 大阪建築金物卸商協同組合章

昭和 38 年 3 月 8 日組合章として正式に制定

obsa は、Osaka (大阪)、Builders ware (建築金物)、Sales (卸商)、Association (協同組合) の各単語の頭文字を列記し、obsa の周囲を取り巻く形状はカギを表現しています。





# 謹賀新年

理事長 中村 裕一

新年明けましておめでとうございます。組合員の皆様には、健やかに新春を迎えられたこととお慶び申し上げます。旧年中は組合の活動に格別のご理解とご協力をいただき誠にありがとうございます。

本年も皆様と共に組合事業を通じて、建築金物業界の発展に努めてまいりますので、何卒よろしくお願い申し上げます。

昨年、我が国ではかつてない猛暑が続き、台風による大雨や河川の氾濫等で大きな被害に見舞われました。世界でも多くの国で山火事が続くなど、温暖化による影響が世界中に現れています。そして、この数年世界を混乱に陥れた新型コロナ感染症問題、核戦争にさえ繋がらないロシア、ウクライナ戦争の混乱、イスラエル、パレスチナ問題、すでに人間の知識や能力を遥かに凌駕するChatGPT4というAIの出現等、変貌し続ける世界の中で、日本が再び元気を取り戻して発展していけることを願うばかりです。

我々を取り巻く経済情勢においても、原材料や電力、ガソリン等のエネルギー価格の高騰、急激な円安による輸入部品価格の上昇など厳しい状態が続いております。さらに皆さんもご存じの2024年問題があります。我々業界においては特に物流の問題ですが、今年の4月から適用される働き方改革関連法によって運送業と建設業において大きな影響が生じます。トラック運転手の労働問題を解決するための当り前の改革なのですが、時間外労働に上限規制がかかることにより長時間運行の制限や、荷役の担い手の減少が見込まれることになり、物を運ぶ費用の増大を業界全体で考える必要が生じます。私たちの業界においても荷物の運び方、集荷、出荷の仕方など様々な対策が求められることになります。建設業においても人手不足が見込まれ、工期の延長、工賃の増加が発生し、工期短縮に向けた工法の改善、軽量化など人手の軽減策

を進めていくことが必要となります。

さらに検討すべき問題として「2025年の崖」があります。これは経済産業省が公表した「DXレポート2025年の崖克服とDXの本格的な展開」の中で問題提起された言葉です。昨今、あらゆる産業においてデジタル技術を活用したビジネスの推進が求められる一方、複雑化、老朽化、ブラックボックス化した既存システムを活用している企業も多数存在します。企業がDXを推進していくためには、データ活用のために既存システムが抱える課題を解決していくことが求められます。また現状はDX推進を望んでも、経営や現場の抵抗に合うこともあり、どのようにDX推進していくかという点も課題になっています。このような既存システムが抱える諸課題を解決できない場合には、デジタル競争の敗者になる可能性があります。経済産業省の試算では日本企業がDXの取り組みを十分に行わなかった場合、年間12兆円の経済損失が発生し、国際競争力を失うとされています、これが「2025年の崖」です。

我々業界においてもこの問題は避けては通れません。昨年組合においてもDX推進に関する意識調査を行いました。まだまだ多くの企業が検討中ということで進んでいない状況です。難しい問題ですが当組合では、今年をDX元年として様々な勉強会、セミナーなどを通じてDXを推進していきたいと思っております。

またこれまで6月に開催されていた「KENTEN」が、今年は開催時期を5月30日～31日に変更し開催されます。当組合としては共催団体として、今まで以上の出席を目指してまいります。

今年も、コロナ禍の状況を鑑みながら、出来ることを着実に進めていきたいと考えております。OBSAと組合員の皆様の今年一年の益々のご清栄を祈念いたしまして新年のご挨拶とさせていただきます。





## 変革や進化の年に

大阪建築金物工業協同組合

副理事長 藤岡 洋一〔㈱ダイケン 代表取締役社長〕

新年、明けましておめでとうございます。

業界関係者皆様におかれましては、つつがなく新春をお迎えのことと心よりお喜び申し上げます。又平素は当組合に対し多大なご支援とご協力を賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、昨年はウィズコロナに向けた経済との両立が進められましたが、ウクライナ情勢に加え、パレスチナ問題など、地政学的緊張の高まりを背景にエネルギー価格等は高騰し、世界的なインフレの進行に対応する各国の金融引き締め施策、それに呼応した急激な円安など、先行き不透明な状況が続いております。また、住宅着工戸数も持ち家の前年同月比 20 ヶ月超に渡る減少により 60 年ぶりの低水準となり、貸家、分譲住宅は堅調ではありますが、合計では前年比マイナスになるものと予想されています。反面、ゼネコン各社は、熊本や千歳の半導体関連、2024 年問題を背景とした物流倉庫需要、関西万博関連需要などから人材不足も相俟って需要過多となり、相見積もりや競争入札には参加しないなど強気の姿勢を見せています。

関西圏におきましては、昨年は阪神タイガース、オリックスバファローズがそれぞれのリーグで優勝し、関西消費の活性化へとつながりました。きっかけさえあれば人が持つ活気はすぐに戻ってくるものだと思感いたしました。本年においても、引き続き不安定な国際情勢や過度な円安、欧米や中国の景気減速への懸念等、先行きについて不透明さはあるものの、例えば 2025 年大阪・関西万博開催や 2029 年度秋から冬

の開業を目指した夢洲 IR 統合型リゾート計画などをきっかけとし、関西経済の持続的な成長に向けた積極的な取り組みの進展を期待致します。

本年は私自身も辰年生まれの変暦の年になります。甲辰（かのえたつ）という言葉には「立ち上がる」という意味があり、新たなスタートを切る時に用いられます。辰年が持つ意味としては、「変革や進化の年」と言われています。GX・DX はいずれも変革することを目的としており、それらの社会問題の解決による新たな需要の創出や効率化の推進、円安による輸出促進など、しっかりと先を見据えたグランドデザインを描き、それに向けて邁進することにより、皆さんと共にこの難局を乗り切っていきたいと思います。

最後になりましたが、本年もより一層のご指導、ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げますと共に、企業各社の益々のご隆盛、皆様のご健勝を心よりお祈り申し上げ、新年のご挨拶とさせていただきます。





## 新年ご挨拶

大阪建築工事金物協同組合

理事長 大西 正樹〔株オオニシ 代表取締役社長〕

新年あけましておめでとうございます。

皆様方におかれましてはお健やかに新しい年をお迎えることとお慶び申し上げます。

平素は多くの組合活動にご理解とご協力を賜り、心から感謝と御礼を申し上げます。

2023年を振り返りますと、約3年間続きました新型コロナウイルス感染症が5類へと緩和されると、これまで中止、規制されていたイベントが再開されたり、外国人観光客が増加する姿を見かけるようになり、景気が良くなる期待を寄せておりましたが、2022年2月からはじまったロシアによるウクライナ侵攻の長期化や原油価格の上昇により、ありとあらゆる物の価格が高騰し、景気が回復するどころか悪くなる兆しさえございます。

ただ、我々の関西におきましては、昨年は在阪球団の阪神タイガース、オリックスバファローズ、サッカークラブチームのヴィッセル神戸の優勝などの明るいニュースもございました。

さて、今年の関西において、関西万博の建設工事も佳境を迎え、更にIR事業も多少は、中身が見えてくると思われます。民間工事のお話も多数私の耳に入ってきておりますので、我々が営む建築業は忙しい1年になると考えております。

ただこれからも、2024年問題での人手不足や資材の高騰等、色々問題が山積するとは思いますが、計画を立て実行し、また各組合人同士で知恵を絞ってまいりたいと考えておりますので、今後とも相変わりが

ず各組合に対しましてご支援を賜りたくお願い申し上げます。

最後になりましたが、本年も皆様方にとりまして希望に満ちた明るい年となりますことをご祈念申し上げ、新年のご挨拶と致します。





# 新年のごあいさつ

建世会会長 中村 努〔㈱キウム 代表取締役社長〕

新年あけましておめでとうございます。

皆様におかれましてはますますご清祥のこととお慶び申し上げます。

平素から建世会の活動について、ご理解とご協力を頂いております事を厚く御礼申し上げます。

昨年を振り返りますと、まず5月に新型コロナウイルス感染症の「5類」引き下げにより、展示会や会合が行われるようになり、建世会も久しぶりの総会旅行（熊本県）に行き参りました。

スポーツ界では、侍ジャパンのWBC世界一が記憶に残っております。最後まで諦めない姿勢や一生懸命やってきたからこそ喜べる姿に感動致しました。

またバスケットボール、バレーボール、ラグビーとワールドカップイヤーで今まで以上に中継もあり盛り上がりを見ており、寝る間も惜しんで観戦しておりました。

プロ野球では59年振りの関西ダービーとなり11月まで盛り上がり関西を活気づけて頂き最後まで楽しめました。

世界情勢ではウクライナに加えてイスラエルとパレスチナの対立により数多くの一般人が巻き込まれている中で子供達まで戦争の犠牲になっている事を記事で見るととても悲しく思います。そのようななかでもインバウンドが回復してきて多くの外国人旅行者を街中で見る様になりました。円安がまだまだ続き輸入業者様にとっては厳しい年でありました。

2024年は「十干十二支」でいうと、41番目にあたる「甲辰（きのえたつ）」です。

（甲）は十干の始まりにあたり、生命や物事の始ま

りを意味します。

（辰）は草木が伸長し、形が整い、活気にあふれている様子を表します。

（甲）と（辰）が合わさる（甲辰）である2024年はこれからの成長をさらに形作っていく年だと言えるでしょう。架空の生き物の辰、古代中国では身近な生き物で、実在すると考えられていました。権力の象徴とされており、中国でも縁起のよい動物とされています。

そのため架空の生き物ではありますが、十二支の中に含まれているようです。

さて、建世会の去年から今年のご説明をさせて頂きます。現在会員数は29名でございます。前会長の藤崎様から引継ぎ、これからの会のあり方など協議していきたいと思っております。4年後には半分の人数になります。新規会員の勧誘活動も行い、業界の同世代の親交ならびに情報交換などができるこの貴重な会を継続していきたいと思っております。

皆様の周囲に建世会の活動にご興味のある方がおられましたらご紹介をお願い致します。

最後になりましたが、大阪建築金物卸商協同組合様、組合員の皆様の一層のご支援とご協力を賜りますようお願い申し上げますとともに、皆様のご健康とご多幸を祈りまして新年のご挨拶とさせていただきます。



# 役員あいさつ



副理事長  
駒谷 昭人

新年明けましておめでとうございます。旧年中は組合運営、活動に格別のご理解を賜り誠にありがとうございます。本年も昨年と変わらずのご協力を賜りますようお願いいたします。

新型コロナウイルスも昨年5月より2類から5類へと位置づけが変わり、行動や活動範囲が少し幅広くなり、平時に戻りつつあると感じています。とは言え、現在も感染者はまだ増え続けています。また、インフルエンザも同時に流行し予断を許さない状況であることは否めません。

長引く材料高、原油高やおさまりの見えない円

安等のマイナス材料は我々卸売業にとっては、厳しい経営環境にあるものの、2025年に控える万博に向けて希望を持ち乗り越えていきたいものです。いま置かれた環境で、出来る事を一歩ずつ進めていきたいと考えます。

担当させていただいております購買事業におきましても、既存の事業を良好に継続させ、組合員様のお役に立てる新たな事業を発案しチャレンジしてまいります。是非とも、深くご理解いただきご参画いただけますようお願いいたします。



副理事長  
水上 宏樹

あけましておめでとうございます。

皆様方におかれましては健やかに新年をお迎えになられたこととお慶び申し上げます。

昨年の大阪での最大のトピックは38年ぶりの「アレ」であったと思います。またコロナウイルスに対する政府の施策が5月に変更され、街では以前にも増して外国人の姿を見るようになりました。一方海外では、新たな火種が増えて不安定な政情が続いております。こうした状況で国内の建築、建設の市況は決して芳しいとは言えない印象

です。人手不足や人件費の高騰、円安もあって資材の価格上昇もまだ続きそうです。

当組合としましては、引き続いて様々な取り組みを続けて参ります。私が担当する展示会は「理想のすまいと建築フェア (KENTEN)」が5月30日、31日に開催されます。展示企画を考えるとともに多くの出展社様を募り、展示会を盛り上げて大阪から情報発信を進めて行きたいと考えております。

本年も皆様のお力添えをどうぞよろしくお願い致します。



副理事長  
山本 有子

あけましておめでとうございます。平素は組合活動にご理解とご協力を賜りお礼申し上げます。

新年を迎えましたが、円安水準の長期化や物価高など先行きの不透明さが増しております。

コロナ禍以降、生活スタイルや働き方が大きく変わりました。私自身、住まいと向き合う時間が増え、自分のための時間を外ではなく家の中に取り入れるようになってきました。家具のレイアウト、料理や掃除の時間を軽減するための方法、癒しやリラックスしていかに快適に過ごせる空間にするかを探っております。

一方でIT技術の進化は早く、企業活動におきましてデジタル化の流れはますます進んでいます。

理事長の方針のもと2月にDX推進をテーマに勉強会を予定しております。アンケート調査にご協力を頂きました結果、DXの取り組みにあたり不安を抱えている事業所様も少なくありません。そのような中、多くの方が活動を進めるうえでDXの必要性を認識しています。どのように取り込んでいるのか体験談を交えて事例報告セミナーを行いますので、その際は多数の方のご参加をお待ちしております。

本年が皆様にとりまして実り多い一年となりますよう、益々のご繁栄とご健勝を心よりお祈り申し上げます。

# 役員あいさつ



専務理事  
飯田隆夫

明けましておめでとうございます。

組合員の皆様方におかれましては新年をお健やかに迎えのこととお慶び申し上げますとともに、平素は組合活動にご協力賜り厚く御礼申し上げます。

さて、近年はエネルギーや物価が上昇し、我々の企業活動も大きく影響を受け、なかなか先行きが見通せない状況ではありますが、今年の干支である龍にちなんで金物業界のますますの隆盛を祈念しております。

また、今年はパリでオリンピック、パラリンピッ

クが開催されます。コロナ禍のため1年遅れで開催された東京大会から3年、今回もアスリートの方々から元気と勇気をいただけるものと楽しみにしております。

私が担当しております、福利厚生・会員交流事業に付きましても皆様楽しんでいただけるイベントを開催してまいりたいと思いますので、今後ともよろしくお願い申し上げます。



常務理事  
駒尺 雄

新年明けましておめでとうございます。

皆さまにおかれましてはお健やかに新年をお迎えのこととお慶び申し上げます。

平素は大阪建築金物卸商協同組合の活動につきまして御協力を頂き誠に有難う御座います。

昨年は夏頃までインフルエンザが流行していましたがコロナも弱毒化になり通常の経済活動に戻りマスクの着用の頻度も大幅に少なくなりましたし、私自身もまる3年行えなかった海外出張に行くことが出来てASEAN 諸国の発展ぶりを肌で感じました。

この原稿を書いているのは11月1日ですが国民の関心はどこまで円安が続くのかだと思います。今朝は1USドル=151円89銭となっていて円安の傾向が収まらない状況や物流の2024年問題もあり、本年はより一層の企業努力が必要になると思います。

本年も「理想のすまいと建築フェア2024」が5月30日～31日に開催されますので、皆さまどうか宜しくお願い申し上げます。

最後になりましたが皆様方の益々のご繁栄とご多幸をお祈り申し上げます。



会計理事  
熊谷充雄

新年明けましておめでとうございます。日頃は組合の活動に、ご理解ご協力をいただき誠にありがとうございます。昨年の5月に、ようやく新型コロナウイルス感染症の分類が第二類から第五類に引き下げられたのを機に私たちの経済活動も徐々にではありますが活力を取り戻しつつある状況です。また、インバウンド、海外からの観光客は昨年の春以降、急増しており、大いに活気づいてまいりました。一方、ロシアのウクライナ侵攻以来、資源が高騰し、ありとあらゆるものが値上がりするという超インフレ状態となり、また、数十年ぶりの円安とそれに加え人手不足という問題に日本

は直面しております。さらに、今年は2024年問題として運送業界の労働時間短縮が予定されており、物流の大混乱は避けられない状況と考えられます。このように問題山積のなかではありますが、知恵を使い創意工夫でこの難局は必ず乗り越えられるものと確信します。卸商組合の活動もコロナ禍から脱出し、新たな時代に向けて求められる活動を皆様とともに模索して参りたいと考えておりますので、これからも引き続きのご支援ご協力を何卒よろしくお願い申し上げます。

# 謹 賀 新 年

## 理事長

株式会社 ハイロジック  
代表取締役社長 中村 裕一

〒577-0003  
東大阪市稲田三島町 2-65  
<https://www.hilogik.jp/>

## 副理事長

株式会社 駒谷  
代表取締役社長 駒谷 昭人

〒581-0002  
八尾市東久宝寺 2-2-18  
<http://www.komatani.co.jp/>

## 副理事長

株式会社 水上  
取締役副社長 水上 宏樹

〒542-0082  
大阪市中央区島之内 2-7-22  
<https://www.mizukami.co.jp/>

## 副理事長

株式会社 山口安製作所  
代表取締役社長 山本 有子

〒542-0082  
大阪市中央区島之内 1-14-22  
<https://www.yamaichinet.co.jp/>

## 専務理事

飯田金物 株式会社  
代表取締役社長 飯田 隆夫

〒577-0815  
東大阪市金物町 4-2  
<https://www.i-kanamono.com/>

## 常務理事

株式会社 MARUKI HARDWARE CORPORATION  
代表取締役社長 駒尺 雄

〒542-0081  
大阪市中央区南船場 1-11-24  
<http://www.maruki-mk.co.jp/>

## 会計理事

株式会社 大成  
代表取締役社長 熊谷 充雄

〒577-0815  
東大阪市金物町 6-11  
<http://www.taisei-mugen.co.jp/>

## 理事

アイワ金属 株式会社  
代表取締役社長 天野 建治

〒577-0815  
東大阪市金物町 2-7  
<https://www.aiwametals.co.jp/>

## 理事

帝金 株式会社  
代表取締役社長 大塚 晴一郎

〒542-0081  
大阪市中央区南船場 4-6-21  
<https://www.teikin.co.jp/>

## 理事

川喜金物 株式会社  
代表取締役社長 川面 武志

〒577-0815  
東大阪市金物町 4-12  
<https://www.kawaki-sowa.co.jp/>



# 謹 賀 新 年

## 理 事

### 株式会社 クマモト

代表取締役社長 熊本 憲仁

〒577-0815  
東大阪市金物町 3-10  
<http://www.k-kumamoto.com/>

## 理 事

### 児玉株式会社

代表取締役社長 児玉 勝也

〒542-0012  
大阪市中心谷町 7-5-8  
<https://www.kodama-nh.co.jp/>

## 理 事

### 清水株式会社

代表取締役社長 清水 雅揮

〒577-0815  
東大阪市金物町 1-4  
<https://www.shimizu-net.co.jp/>

## 理 事

### 白井金属株式会社

代表取締役社長 白井 勲

〒577-0814  
東大阪市南上小坂 11-31  
<http://www.shirai-metal.co.jp/>

## 理 事

### 大一鋼業株式会社

代表取締役社長 高橋 庸子

〒577-0815  
東大阪市金物町 3-11  
<https://www.markey.co.jp/>

## 理 事

### ジョー・プリンス竹下株式会社

代表取締役社長 竹下 健吾

〒578-0965  
東大阪市本庄西 1-4-32  
<https://www.geoprince.co.jp/>

## 理 事

### マツ六株式会社

代表取締役社長 松本 將

〒543-0051  
大阪市天王寺区四天王寺 1-5-47  
<https://www.mazroc.co.jp/>

## 理 事

### 株式会社 ミズタニ

代表取締役社長 水谷 孝一

〒577-0815  
東大阪市金物町 5-15  
<https://kk-mizutani.co.jp/>

## 理 事

### 安田株式会社

代表取締役社長 安田 誠

〒542-0081  
大阪市中心谷町 1-11-9  
<https://www.ashibane.co.jp/>

(五役以外 五十音順)

## 大阪建築金物商工業者新年互礼会

大阪建築金物三団体（大阪建築金物卸商協同組合、大阪建築金物工業協同組合 及び大阪建築工事金物協同組合）合同の「2024年新年互礼会」が、1月6日（土）午前11時からシェラトン都ホテル大阪4階「浪速の間」において、各組員及び組員企業役職員など、約230人（うち、当組合99人）の参加のもとに開催されました。

新年互礼会では、三団体を代表して当組合の中村裕一理事長から、「能登半島地震の被災者の方々へのお見舞いを申し上げますとともに、“2024年問題”への対応や“2025年の崖”克服のため、DX事業を組合として着実に進めていきたい」旨の挨拶がありました。

この後、近畿経済産業局長、大阪府知事並びに大阪市長の来賓祝辞（代読）があり、続いて賀寿、当たり年の方々への祝品、記念品の贈呈を行いました。

その後、大阪建築工事金物協同組合の大西正樹理事長の発声による乾杯で祝宴に移り、会場は新年を祝う和やかな雰囲気に包まれました。そして、本年のお互いの健康と繁栄を祈念して、新年互礼会は午後1時前に盛況のうちに終了しました。





## 「アレグリア—新たなる光—」公演（シルク・ドゥ・ソレイユ）鑑賞会

令和5年7月30日（日）、当組合福利厚生・交流事業委員会の企画事業として、組合員及び家族を対象に本公演（於 森ノ宮ビッグトップ）の鑑賞会を開催しました。

当日は酷暑のなかにもかかわらず、組合員やご家族 100 人の方のご参加をいただきました。

シルク・ドゥ・ソレイユの公演は、世界的なコロナ禍等の影響で日本では5年ぶり、今回の公演「アレグリア—新たなる光—」はその象徴とも言える作品の最新作です。

人間の能力の限界を追求したパフォーマンスと生演奏、

照明、舞台美術、衣装、振付総てにこだわり、それらの融合による芸術性の高さ、作品のストーリー性などで人気の世界的なサーカス・エンターテインメントを堪能できた素晴らしい1日となりました。参加された皆様にも楽しんで頂けたかと思います。今後も、このような事業を企画してまいりたいと思いますので、組合員の皆様の一層のご理解、ご協力をお願いいたします。



## 第21回 O B S A 親睦ゴルフコンペ

日 時 令和5年10月24日（火）

場 所 太子カントリークラブ

参加者 15 人

優 勝 中島 圭二氏（大阪総合内装㈱）

準優勝 村上 雅博氏（㈱大尚）

当日は、素晴らしい秋晴れの天気で風もなく絶好のコンディションでした。

今回の会場、太子カントリー倶楽部はコースも狭くグリーンも少し早めなセッティングなので、持ち球がチーpinの私

には難コースの予感でした。

スタートホールはバーディ発進で気分上々でしたが、そのあと持ち球のチーpinが出はじめました。それでも上手くりカバリーができた、チップインなどもあり運がいい時には上手いくものだと感じました。最終ホールはいつもの自分に引き戻してしまいましたが、同伴メンバーの皆様のお陰で約3年ぶりのベストスコアの更新ができました。これからハンデが少なくなりますが、また優勝を目指して頑張っていきたいと思います。

（優勝者記）



## DX推進の取組について

経済産業省のレポートに「2025年の崖」という言葉が使われ世間を騒がせています。本レポートでは、企業はDXの取組を十分に行わなければ、多大な経済損失が発生するとされています。当組合においても昨秋、組合員の皆さんにDX推進に関してアンケート調査を実施し、44社（回収率60%）から回答を頂きました。その結果は次のとおりです。

### 1 DXの理解

理解又はある程度理解 39社（89%）  
理解していない 5社（11%）

### 2 DXの必要性

必要と認識又はある程度必要と認識 36社（82%）  
どちらともいえない又は不必要 8社（18%）

### 3 DXの取組状況

取り組んでいる 20社（45%）  
取組を検討 16社（37%）  
取組の予定はない 8社（18%）

### 4 DXの取組内容

電子商取引 15社（42%）  
営業活動・会議のオンライン化 23社（64%）  
文書の電子化、ペーパーレス化 30社（83%）  
クラウドサービスの活用 20社（56%）

### 5 DXの具体的な成果

大いに成果が出ている又はある程度成果が出ている 25社（70%）  
余り成果が出ていない 3社（8%）  
何方ともいえない 8社（22%）

### 6 DXの取組に当たっての課題

抵抗感がある 6社（14%）  
コスト負担が難しい 18社（41%）  
人材が不足 27社（62%）  
その他 4社（9%）

以上のとおり、DXについて、理解（ある程度理解を含む）し（89%）、必要性は認識（ある程度必要を含む）してはいる（82%）ものの、実際に取り組んでいる企業は45%にとどまりました。なお、取組に当たっての課題としては、抵抗感、コスト負担、人材不足が多くを占めました。

なお、当組合では、DX推進のために先進的に取り組まれている企業の担当者を講師としてお招きし、2月に組合員様を対象にセミナーを実施いたします。

#### DX推進セミナーのご案内

と き 令和6年2月8日(木) 10時～13時

ところ 長堀安田ビル

報 告 ①森田正彦氏

（マツ六(株) 業務部長 兼 事業企画室長）

②小島裕史氏

（株）ハイドロジック 情報企画室セクションチーフ）





## ◆ 理想のすまいと建築フェア（KENTEN）のご案内

西日本最大級の建築材料、住宅設備に関する専門見本市「理想のすまいと建築フェア」では、住宅・非住宅に関連する最新製品やサービスを、設計事務所やハウスメーカー・ビルダー・工務店関係者を中心とした建築業界の方々に向けて発信することができます。本展では、業界で需要の高いテーマを取り上げた特別展示企画を実施するなど、業界の発展に寄与してまいります。組合員の皆様には、是非この機会にご出展を頂きますとともに多数の皆様のご来場をお待ちしております。

見て、触って、比べて、体感できる  
理想のすまいと建築を想像できる展示会」

# 理想のすまいと 建築フェア2024

公式サイト



**2024年5月30日（木）・31日（金）**  
**インテックス大阪**

主催：（一社）日本建築材料協会、テレビ大阪、日本経済新聞社  
共催：大阪建築金物卸商協同組合  
運営：テレビ大阪エクスプロ

## └ 展示企画

商空間デザインゾーン NEWすまひな  
つくまひな

魅力的で快適な店舗やオフィスを目指すためには、コンセプトやストーリーを具現化する空間デザインが欠かせません。本企画では店舗などの商業施設関係者やデザイナーなどへ向けて、デザイン性の高い建材や家具、照明・音響設備、アート作品など、魅力と効果を最大化するための製品とサービスを展示します。

工務店経営支援ゾーン NEW

つくまひな

急激な社会環境変化など原因とした需要の減少や材料費・人件費などコスト増の影響により、一段と難しい舵取りを迫られている工務店経営者へ向けて、案件獲得のための営業手法や業務効率化、人材採用などの課題を解決する製品やサービスを展示します。

ペットフレンドリーゾーン NEW

すまひな

家族の一員であるペットとともに快適に過ごすための製品やサービスを展示します。ペットの健康や安全性への配慮、より耐久性や機能性を向上させた製品のほか、効果的なリフォーム方法の提案など、快適な生活空間を作り出すための提案を行います。

造園×住宅マッチングコーナー NEWすまひな  
つくまひな

観葉植物ブームやオフィスグリーンなど「植物」がより身近な存在となる中で、住宅や商業空間での個性を演出する手段の1つ「造園」をテーマとした企画。出展対象は造園業各社で、数多く来場する工務店や設計事務所関係者とのマッチングをはかることで、「生き残るための工務店経営戦略」「他社との違いを提案する設計事務所」といった企業価値の向上を目的としています。

サステナブル高機能建材ゾーン ちまゆつくまひな  
ちまゆセルフリノベーションゾーン ちまゆつくまひな  
ちまゆ木造建築ゾーン ちまゆつくまひな  
ちまゆ建築建設現場 生産性向上フェア つくまひな～the power of woman～輝く建築女子コーナー つくまひな

## └ 出展申込要項 早期申込締切日 2024年2月9日（金）【出展申込締切日3月8日（金）】

## 出展料金

385,000円（税込）/小間

（基礎パネル・小間番号ボードのみ付属）

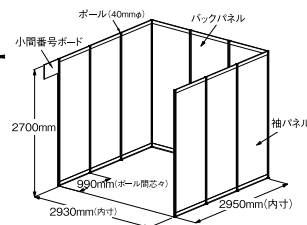
## 小間形態

小間の大きさ：

間口 約3m×奥行約3m×高さ 2.7m（約9㎡）

※小間の位置は主催者にて決定します。

小間の場所（角小間等）を指定しての申込みはできません。



## 割引プラン

※金額は全て税込表示です  
※「会員割引」と「継続割引」の併用はできません。

2024年2月9日（金）まで

2月10日（土）以降

## 早期割引

10%OFF

346,500円

通常料金  
385,000円

（一社）日本建築材料協会／大阪建築金物卸商協同組合の会員企業

## 会員割引

会員割 早期割  
10%+10% OFF

308,000円

会員割引 10%OFF  
346,500円

2023年開催「理想のすまいと建築フェア」出展企業

## 継続割引

継続割 早期割  
5%+10% OFF

327,250円

継続割引 5%OFF  
365,750円

## 株式会社オダケ



### 企業コンセプト

お客様や社会に関わるすべてに『誠』を尽くす。  
その精神が、私たちの成長と付加価値を支えています。

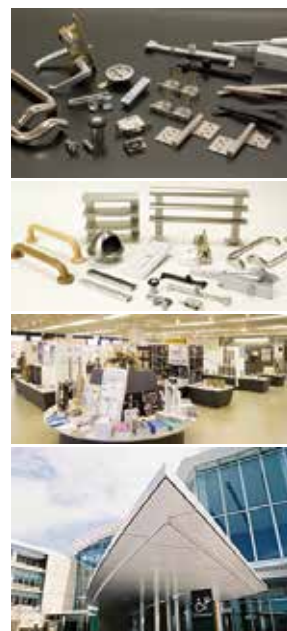
### ODAKEの特長

お客様の視点で時代に即応した快適な空間づくりを追求しています。

当社は、主にマンションや商業ビル、高層ビルなどの建築物に使われるサッシ金物や建築金物の専門商社として、時代に即応した快適な空間づくりを追求し続けています。

創業は昭和元年。もともと家庭用金物の販売から営業を開始し、その後お客様ニーズや時代の変化に対応しながら取扱商品を拡大し、様々な金物を手がけるようになりました。

その一方、ビル建築の現場にも参入し、施工を含む一括受注も手掛け、製造工場の設立などを経て、今日ではビル・住宅用建築に関する金物の設計・製造・施工・販売までトータルに手掛ける専門商社として進化を遂げています。



### ODAKEが選ばれる理由

しなやかな営業力、技術力に支えられた多彩な製品ラインナップ。

当社の製品は、極めて広範囲かつ多岐にわたります。

多種多様な製品を生み出す原動力は、お客様ニーズ、時代の変化に素早く対応し、形にする営業力にあります。

建築物と現場状況を知り尽くした、しなやかな感性が高い信頼を築いています。

### 企業理念

お客様や社会に関わるすべてに『誠』を尽くす。

その精神が、私たちの成長と付加価値を支えています。



|                 |                                                                     |
|-----------------|---------------------------------------------------------------------|
| 創 業             | 昭和元年                                                                |
| 代 表 者           | 代表取締役 土田 秀彰                                                         |
| 社 員             | 197名                                                                |
| 資 本 金           | 12,000千円                                                            |
| 取 扱 商 品         | 建築金物、曲物                                                             |
| 所 在 地<br>(関西支店) | 〒577-0805 大阪府東大阪市宝持4-9-23<br>TEL: 06-6725-1855(代) FAX: 06-6724-4541 |
| U R L           | <a href="http://www.odake.co.jp">http://www.odake.co.jp</a>         |

### 会社概要



川喜金物さんの川面社長よりバトン引き継ぎまして今回原稿を書くことになりました。

「趣味」がないな。。。と日頃から自覚しているだけに本当に困りました。

どうしようか本当に悩んでいたところ、阪神ファンの私にとって、ARE（リーグ優勝）& ARE のアレ（日本一）という喜ばしいニュースがあり、これについて述べることにします。

この原稿を書いているのは日本シリーズ直後の11月半ばでして、とてもテンションがあがっております。また、38年ぶりということでもあり、これを読まれる方もほぼ大阪の方だろうということでお許しいただければ、と思います。

まず、何故阪神ファンなのか、といえは、「遺伝」ということになろうかと思ひます。

球場に行つて観戦するのは最近は年に数回ですが、学生時代はもっと頻りに球場に行つて外野席で熱心に歌つて騒いで応援しておりました。ただ、昨年はARE（リーグ優勝）の記念すべき9月14日に現地で観戦しておりまして喜びもひとしおだったのは言うまでもありません。

そういえば、昨年は開幕の京セラドームにも連れて行つてもらつており、節目の試合を生観戦できた特別な年でもありました。

2023年の阪神タイガースの良かった点・勝因については、いろいろとされていますが、不動のスターティングオーダーがその一つです。1985年以来の2回目の日本一ということでその際のオーダーと比べてみると興味深いところもあります。

（2023の岡田采配&岡田語録は最高でしたが、1985のセカンドでこの打撃成績もすごいです。）

2023年(143試合)監督:岡田彰布

| 打順・守備    | 選手   | 打率  | 打点 | HR |
|----------|------|-----|----|----|
| 1 センター   | 近本   | 285 | 54 | 8  |
| 2 セカンド   | 中野   | 285 | 40 | 2  |
| 3 ライト    | 森下   | 237 | 41 | 10 |
| 4 ファースト  | 大山   | 288 | 78 | 19 |
| 5 サード    | 佐藤   | 263 | 92 | 24 |
| 6 レフト    | ノイジー | 240 | 56 | 9  |
| 7 キャッチャー | 坂本   | 226 | 21 | 0  |
| 8 ショート   | 木浪   | 267 | 41 | 1  |

| 選手      | 登板 | 成績         | 防御率  |
|---------|----|------------|------|
| 投手(先発)  | 村上 | 22 10勝6敗   | 1.75 |
|         | 大竹 | 21 12勝2敗   | 2.26 |
|         | 伊藤 | 21 10勝5敗   | 2.39 |
| 投手(中継ぎ) | 岩貞 | 50 1勝24H   | 2.70 |
| 投手(抑え)  | 岩崎 | 60 3勝3敗35S | 1.77 |

1985年(130試合)監督:吉田義男

| 打順・守備    | 選手  | 打率  | 打点  | HR |
|----------|-----|-----|-----|----|
| 1 ライト    | 真弓  | 322 | 84  | 34 |
| 2 センター   | 北村  | 262 | 19  | 3  |
| 3 ファースト  | バース | 350 | 134 | 54 |
| 4 サード    | 掛布  | 300 | 108 | 40 |
| 5 セカンド   | 岡田  | 342 | 101 | 35 |
| 6 レフト    | 佐野  | 288 | 60  | 13 |
| 7 ショート   | 平田  | 261 | 53  | 7  |
| 8 キャッチャー | 木戸  | 241 | 32  | 13 |

| 選手      | 登板  | 成績          | 防御率  |
|---------|-----|-------------|------|
| 投手(先発)  | ゲイル | 33 13勝8敗    | 4.30 |
|         | 中田  | 31 12勝5敗    | 4.23 |
|         | 池田  | 32 9勝6敗     | 4.45 |
| 投手(中継ぎ) | 福岡  | 58 8勝5敗1S   | 4.05 |
| 投手(抑え)  | 中西  | 63 11勝3敗19S | 2.67 |

1 番 近本・・・選手会長で盗塁王。死球で一時期離脱もありましたが、勝負強い打撃とゴールデングラブ賞の守備（エラーはなんとゼロ!）で文句ない活躍でした。日本シリーズでも脅威の打率 483 で MVP！

2 番 中野・・・WBC 参加、セカンドへコンバート、フルイニング出場、最多安打、ゴールデングラブ賞。。ということでもこちらも最高の活躍。本っ当におつかれさまでした。

3 番 森下・・・ルーキーながらクリーンナップに定着。二桁 HR（本塁打）達成で、個人的にはチームナンバーワンのスイングの鋭さ! と思ひます。日本シリーズでは新人記録の打点の大活躍で来期が楽しみでしようがありません。オフに遊びを覚えて、本業がおろそかにならないことを祈るばかりです。

4 番 大山・・・タイガースが誇る長距離砲ですが、ずっと物足りない 4 番 と言われ続け? 苦労あったと思ひます。昨年はようやく納得の活躍。全試合 4 番出場で最多四球、最高出塁率のタイトルおめでとうございます。

5 番 佐藤・・・好不調の波もあり、「ものすごい HR」と「あえなく三振」を繰り返し何度も見せられましたがやっぱり魅力の長距離砲です。なんやかんやで 24HR に 92 打点は立派です。

6 番 ノイジー・・・打撃面は物足りなかったですが、強肩・堅実な守備・全力疾走とマインド面で超優等生な助っ人外人。日本シリーズで山本由伸から打った HR に、日本一を決定づけた第 7 戦 宮城からの 3 ランと最後に超絶活躍してくれました。個人的には来期も見たいです。

7 番 坂本・・・梅野の抜けた穴を完璧にカバーしてくれました。ずっと二番手捕手でしたが、前から評価はかなり高い選手でした。野球頭も良いし、梅野同様キャッチング上手で後逸もほとんどなく投手陣を引っ張りました。

8 番 木浪・・・恐怖の 8 番バッターとしてシーズン通して勝負強いバッティングでした。木浪が出て、近本が返す、というパターンも定着していました。ショートでゴールデングラブ賞は値打ちありますよね。日本シリーズでも打ちまくってくれました。（打率 400）

。。。というわけで、一般的な阪神ファンの一般的な感想をつらつら述べただけで大変恐縮です。共感を持って読んでいただける虎ファンの方がいらっしゃったら有り難いです。

投手についても、同じように感想を書いているとキリがないのでこのへんで終わらせていただきます。

阪神のアレで盛り上がった昨年の関西ですが、今年も引き続き大阪・関西盛り上がっていただければ良いですね。

\*次回はケージーパルテック(株)の後藤耕一郎長です。お楽しみに。





# 購買事業のご案内

当組合では、組合員の皆様の利便性の促進と経費の節減などに貢献できるよう、当組合の購買事業承認企業と提携し、次の事項に重点的に取り組んでおります。

お問い合わせ・お申込みは、**大阪建築金物卸商協同組合事務局 TEL 06-6245-3187** までお願いいたします。

| 自動車関連サービス                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                      | ガソリン価格の情勢に敏感に対応でき、利便性が促進できるよう、2社と提携しています。会員企業や従業員が自動車購入時等の有効活用事業として、自動車購入紹介制度の利用拡大に取り組んでいます。自動車の販売・リース、レンタカーの大幅割引サービスが受けられる会社と提携しています。                                                                                       |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>山文商事(株)</b><br>(給油カードサービス)<br>担当: 物流燃料部<br>課長代理 植村明秀<br><b>☎06-6443-1133</b>                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>ENEOS系ガソリンスタンドでの給油サービスが可能です。</li> <li>山文商事(株)、吉田石油(株)が経営する店舗での給油価格が、金物団地協同組合と同額です。</li> </ul>                                                                                                 |                                                                                                                                                                                                                              |
| <b>東洋カーマックス(株)</b><br>(給油カードサービス)<br>担当: ソリューション事業部<br>部長代理 海老原照彦<br><b>☎06-6363-1105</b>       | <ul style="list-style-type: none"> <li>全国共通でコスモ石油の給油サービスを受けられます。</li> <li>価格は組合契約価格*で、全国において利用可能です。<br/>(*使用カードにより別価格設定)</li> </ul>                                                                                                  |                                                                                                                                                                                                                              |
| <b>古河電気工業(株)</b><br>(メーカーへの自動車購入者紹介)<br>担当: 自動車紹介販売推進チーム<br>チーム長 金子 久<br><b>☎03-3286-3358</b>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>対象が、マツダを除く国産メーカーの新車両(ホンダ・スズキの二輪車も対象)、日産系およびいすゞの中古車、国内自動車メーカー(ディーラー) 窓口販売の外車、フォークリフト、トヨタホームの購入の他、リース車など、広範囲で手続きも簡単です。購入などの紹介は企業、従業員、知人など幅広く対応。<br/>(トヨタのリース車は、トヨタレンタリース各社との契約に限ります)</li> </ul> |                                                                                                                                                                                                                              |
| <b>(株)トヨタレンタリース 新大阪</b><br>(リース・レンタカー・ガソリン給油サービス)<br>リース担当: 淀屋橋営業所・林 剛史<br><b>☎06-6221-0077</b> | レンタカー担当: 法人部・大西康之<br><b>☎06-6393-2525</b>                                                                                                                                                                                            | <ul style="list-style-type: none"> <li>カーリース: トヨタ車以外の車種も取り扱い、大幅な割引サービスがあります。</li> <li>レンタカー: トヨタ全車種を取扱い、大幅な割引サービスがあります。組合傘下企業の従業員にも適用。</li> <li>給油: 全国の元売り系サービスステーション(7社) で使用可能なカードシステムがあります。給油スタンドの安価な価格で購入できます。</li> </ul> |
| <b>(株)関西マツダ</b><br>(車両の販売・リース)<br>担当: 法人営業部 大西 泰昭<br><b>☎06-6568-8071</b>                       | <ul style="list-style-type: none"> <li>マツダ車の販売・カーリース。</li> <li>ボンゴ等商用車、乗用車について大幅な割引サービスがあります。</li> </ul>                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                              |

| 梱包資材                                                                    |                                                                                                                                                          | 実情に合わせた価格に対応できるよう3社と提携しております。 |
|-------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------|
| <b>カモメ包装資材(株)</b><br>(荷造包装資材)<br>担当: 代表取締役 山本 博<br><b>☎06-6641-6030</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>専用工場を設け、多様な注文に迅速に対応が可能です。</li> <li>廉価で、使用者が取り扱いやすい工夫を凝らした商品を扱っています。</li> <li>専用工場を設け、多様な注文に迅速に対応が可能です。</li> </ul> |                               |
| <b>山本包装資材(株)</b><br>(荷造包装資材)<br>担当: 代表取締役 山本隆蔵<br><b>☎06-6723-0808</b>  |                                                                                                                                                          |                               |
| <b>(株)氷上紙器製作所</b><br>(荷造包装資材)<br>担当: 統括部長 河村雅也<br><b>☎0795-82-4580</b>  |                                                                                                                                                          |                               |

| 生損保事業                                                                           |                                                                                                                             | 各企業に応じたリスク回避、財務内容の充実に対応できるよう生損保事業の推進に取り組んでいます。 |
|---------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------|
| <b>(株)トータルリスクマネジメント</b><br>(総合保険代理店)<br>担当: 代表取締役 田之上春久<br><b>☎06-6426-1001</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>生命保険・損害保険10社と取引のため、多様なニーズ・シーズに対応できます。</li> <li>その他、企業財務を含めたコンサルティングができます。</li> </ul> |                                                |

## セキュリティ・ビルメンテナンス

セキュリティの充実と経費節減を図るため提携しております。

### 東洋テック(株)

(セキュリティサービス・ビルメンテナンス)  
担当：本社営業部  
お客様サービス部 課長 三浦裕太  
☎06-6695-7057

- ・機械警備 (TEC ALERT SYSTEM) を新規に契約し、設備を設置する場合の初期費用 (機器設置費用) が低価格です。
- ・ビルメンテナンスを機械警備と一体的に行うことにより、業務の効率化、効果の向上が図れます。

### (株)オパック

(ビル・オフィス総合管理、セキュリティサービス)  
担当：営業推進部課長 細見 聡  
☎06-6541-2346

- ・建物総合管理 (ビルメンテナンス) を展開しており、AL SOK (総合警備) をはじめとした大手警備会社とタイアップによる機械警備コストやビルメンテナンスの見直し (現行からの低価格化) が可能です。
- ・防犯カメラや入退出管理等建物管理に関わる最新の商材をご提案出来ます。

## その他

経費の削減を図れるよう提携を行いました。

### (株)萬栄

(会員制店舗型総合卸問屋)  
担当：新規顧客開発部課長 井上和也  
☎0570-081-154

- ・組合員やご家族が会員になることにより、衣食住すべての分野の商品が「卸価格」で購入できます。

## obsa news

### ■ 行 事

#### 1 DX 推進セミナー

令和6年 2月8日(木)  
於：長堀安田ビル

#### 2 組合員交流事業

令和6年 3月9日(土)  
於：大阪マリOTT都ホテル  
内容：コース料理、抽選会ほか

#### 3 工場見学

令和6年 3月11日(月)  
見学先：①(株)ダイケン 兵庫工場 (加西市)  
②長谷川工業(株) 西脇工場 (西脇市)

#### 4 令和5年度通常総会

令和6年 5月23日(木)  
於：シェラトン都ホテル大阪

#### 5 理想のすまいと建築フェア2024 (KENTEN)

令和6年 5月30日(木)～31日(金)  
於：インテックス大阪

### ■ 表 彰 ・ セ ミ ナ ー

- ・大阪卸商連合会表彰式 (団体役職員、事業所、従業員)  
令和6年2月22日(木) 於：シティプラザ大阪
- ・24卸商新入社員研修 (大阪卸商連合会主催)  
令和6年3月13日(水)～15日(金)および18日(月)  
於：大阪産業創造館

### ■ 組 合 員 の 動 き

#### ◆ 社長の異動

株式会社 太和商店 (令和5年11月)  
庄司 宜弘 代表取締役社長就任  
庄司 晃三 代表取締役社長退任 (取締役会長就任)

(代表者、本社所在地の変更等があったときは、組合事務所までお届けいただきますようお願いします。)



発行：大阪建築金物卸商協同組合

〒542-0082 大阪府中央区島之内1丁目21番22号 (共通ビル)

TEL (06)6245-3187 FAX (06)6245-6408

URL <https://obsa.jp/> E-mail [office@obsa.jp](mailto:office@obsa.jp)

## 『自動車リース&レンタカーなら』

TOYOTA  
レンタカー  
**トヨタレンタリース新大阪**

〒541-0043

大阪市中央区高麗橋4丁目7-3

**TEL 06-6221-0077**

**FAX 06-6221-0070** 担当 林

企業事情に応じた、様々なご提案をご用意

### ● 車両コストの削減

・リース料削減 ・ガソリン代削減 ・高速道路代削減 ・リースと購入の比較  
・レンタカー代削減 ・駐車場代削減 ・任意保険料削減 ・車種別コスト比較 etc...

### ● 車両コスト管理の自動化、効率化

・車両毎/拠点毎に、専用ソフトで自動コスト管理(自動車リース付帯 無料ソフト)  
※例: ガソリン代/高速道路代ご利用実績の、ソフトへの自動反映

### ● 事故の削減

(安全運転講習会の開催 / 安全運転診断 etc...)

リース取扱車種: トヨタ/レクサス/日産/ホンダ/スバル/三菱/マツダ/スズキ/ダイハツ/日野/いすゞ/UDトラック/フォークリフト/輸入車(一部取扱)/etc...

開扉力 **80%** 軽減 走行音 **20%** ダウン

大きな扉は重い・うるさいという  
イメージが変わります

※当社従来品と比較



N10複車  
N10-4WS  
耐重量1000N  
(100kg)

N20複車  
N20-4WS  
耐重量2000N  
(200kg)

N40複車  
N40-4WS  
耐重量4000N  
(400kg)

**NEWTON 10 / 20 / 40**  
スチールドアハンガー ニュートンシリーズ



株式会社 **ダイケン**

本社: 大阪市淀川区新高2-7-13  
TEL: (06) 6392-5321 サイト: www.daiken.ne.jp

● 製品の詳細はホームページへ

ダイケンドアハンガーカタログ **検索**

● ダイケンFacebookページ公開中

f 「いいね」を押してつながろう!

**謹賀新年 令和6年**

本年も変わらぬご支援ご愛顧のほど  
よろしくお願い致します。

**Geo.Prince**

ジョー・プリンス竹下株式会社

ジョープリ

検索

大阪 TEL. 06-6747-2591  
東京 TEL. 03-3633-8505  
名古屋 TEL. 052-893-0792  
福岡 TEL. 092-483-8566

## 営業品目

### 各種包装資材の販売

テープ(クラフト・OPP・布・養生・保護・特殊)など各種  
ストレッチフィルム、緩衝材(ぶちぶち・発泡スチロール)  
ひも、ロープ、PPバンド、エステルバンド、帯鉄  
ポリ袋、ポリシート、ポリチューブ、PP袋、麻袋、紙袋  
紙管、巻ダンボール、ハトロ紙、包装紙、荷札、ラベル、その他

### 箱・ケースの製造販売

専用ダンボール箱 および 定型ダンボール箱  
トムソン箱、紙器箱、コートボード製品  
プラダン、コンテナボックス、トライウォール製品、その他

### 包装用機械の販売

自動梱包機、ひも結束機、封緘機、帯鉄荷造機、シーラー、その他  
※機械の修理も承ります

**包装資材  
の  
販売**

その商品の最適かつ安価な  
包装資材と一緒に考えます。  
お見積り依頼ください!!!  
“無料です”

<http://www.kamome-pack.com/>

・大阪本社 (06)6641-6030  
・松原工場 (072)334-8276



**カモメ包装資材株式会社**

